



LA #FAMILLEINSO RECRUTE!

Solutions Informatiques INSO est avant tout une entreprise québécoise avec des fortes valeurs humaines qui cherche toujours à se surpasser en développant de nouveaux projets à l'affût des dernières tendances technologiques. Nous sommes une entreprise qui œuvre dans le domaine des solutions informatiques depuis maintenant 42 ans.

Nous choisir c'est s'entourer de partenaires réputés dans le domaine des technologies et être dans un environnement novateur ainsi que collaboratif. Vous désirez vous joindre à la #FAMILLEINSO et collaborer à notre croissance? Vous carburez aux défis? Nous voulons vous connaître.

Nous cherchons présentement un(e) REPRÉSENTANT(E) AUX VENTES INTERNES pour un poste permanent à temps plein.

En tant que représentant(e) aux ventes internes, voici les tâches qui vous seront assignées :

- Soutenir l'équipe des ventes dans la gestion des demandes et des soumissions;
- Assurer un suivi rigoureux des commandes, livraisons et retours de produits informatiques;
- Collaborer avec les fournisseurs pour obtenir des informations techniques et des prix;
- Participer à l'amélioration continue des processus internes.

Pour réussir dans votre rôle de représentant(e) aux ventes internes vous devez :

- Posséder au minimum 2 ans d'expérience dans la vente d'appareils informatiques;
- Connaître les produits informatiques (PC, périphériques, logiciels, solutions réseau, etc.);
- Avoir une bonne maîtrise des outils informatiques (Suite Office, ERP, Outlook, etc.);
- Avoir un bon sens de l'organisation, de la rigueur et de l'autonomie;
- Avoir de fortes aptitudes en communication et en travail d'équipe;
- Être orienté service client.

Ce que nous vous offrons :

- Équipe dynamique;
- Des activités sociales;
- Régime d'assurance;
- Formation continue;
- Régime de retraite;
- Rémunération compétitive;
- Rabais offerts aux employés sur les produits vendus à la micro-boutique

Nous faire parvenir ton CV et ta lettre de motivation à : rh@inso.ca